

Mitarbeiter Vertrieb (m/w/d/k. A.) für das Dienstrad-Leasing

RadimDienst trägt das gelbe Trikot für das Dienstrad-Leasing im Öffentlichen Dienst. Von unserem Hauptsitz in Bochum aus sind wir deutschlandweit im Dienstrad-Leasing aktiv und zählen zu unseren Kund*innen sowohl kommunale Arbeitgeber*innen und deren Tochterunternehmen als auch Flughäfen, Universitäten und Unternehmen aus der Privatwirtschaft. Setz **als ausgebildete Fachkraft oder als Quereinsteiger*in** gemeinsam mit uns die Arbeitnehmer*innen aufs Rad und bring die nachhaltige Mobilität in Deutschland nach vorne!

Das erwartet Dich:

Wir sind ein modernes Unternehmen mit flachen Hierarchien, bei dem Angelegenheiten auf dem kurzen Kommunikationsweg und **auf Augenhöhe** besprochen werden. Der Markt für das Dienstrad Leasing wächst beständig und wir wachsen mit – gemeinsam mit Dir. Unser Team ist **vielfältig** und bringt Erfahrung aus den unterschiedlichsten Bereichen mit, doch uns alle eint die Leidenschaft fürs Radfahren und für die nachhaltige Mobilität. Wir sorgen nicht nur für Bewegung auf der Straße, sondern **fördern Dich** auch individuell in deiner beruflichen **Weiterentwicklung**.

Als Mitarbeiter*in in unserem **Vertriebsteam** sind deine Aufgaben sehr vielfältig. Mal bist Du Projektleiter*in, mal Kundenbetreuer*in und mal beratende*r Expert*in. Zu deinen Aufgaben gehören insbesondere:

- Beratung von Business-Kund*innen zum Dienstrad-Leasing
- Präsentation der Dienstleistung von RadimDienst in Kundengesprächen (digital und Vor-Ort) und bei Informationsveranstaltungen
- Erstellung von Angeboten und Konzepten für die Umsetzung des Dienstrad-Leasings bei Großkunden
- Administration der Kundendaten im CRM-System
- Erfassung, Analyse und Reporting von Key Performance Indicators an die Geschäftsleitung
- Entwicklung und Durchführung von Vertriebskampagnen für ausgewählte Kundensegmente
- Kontinuierliche Standardisierung, Verbesserung und Digitalisierung der Prozesse im Vertriebsaußendienst

Das bringst Du mit:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder einen Hochschulabschluss in einem wirtschaftswissenschaftlichen Fach oder vergleichbar
- Vertriebserfahrung im B2B-Vertrieb
- Sehr gute Kommunikations- und Präsentationsfähigkeiten sowie ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Kommunikationsstärke und Freude am Umgang mit Kund*innen
- Organisationstalent, eine strukturierte Arbeitsweise sowie die Fähigkeit zur Selbstorganisation und Teamarbeit
- Ein gutes Gespür für die Bedürfnisse unserer Kund*innen
- Erfahrung im Umgang mit gängigen IT-Tools (CRM, MS-Windows, MS-Office)
- Interesse an nachhaltiger Mobilität und Radfahren
- Bereitschaft zu Dienstreisen

Was wir bieten:

- Moderne Arbeitsgestaltung durch mobiles Arbeiten und Flex Time
- Attraktives Gehalt und Dienstwagen auch zur privaten Nutzung
- Moderne Büroräume in der Nähe der Bochumer Innenstadt mit sehr guter Anbindung an den ÖPNV
- Berufliche und persönliche Entwicklungsmöglichkeiten und viel Gestaltungsspielraum für die eigene Stelle
- Regelmäßige freiwillige Teamevents
- Arbeitgeberfinanzierte betriebliche Altersvorsorge
- Familienfreundliches, inhabergeführtes Unternehmen
- Spaß bei der Arbeit und eine tolle Teamatmosphäre
- Dein eigenes Dienstrad
- Corporate Benefits mit attraktiven Vergünstigungen
- Firmenfitness-Mitgliedschaft bei Hansefit
- Obstkorb sowie Gratis-Kaffee und -Getränke
- Eine verantwortungsvolle Tätigkeit in einem wachsenden Markt mit vielseitigen Aufgaben

Du möchtest ab sofort gemeinsam mit uns in die Pedale treten? Wir **freuen uns auf Dich**. Bitte sende uns Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse) mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung an bewerbung@radimdienst.de.

Wenn Du mehr zu RadimDienst oder der ausgeschriebenen Stelle erfahren möchtest, kontaktiere uns telefonisch unter 0234 47996056, schaue Dir unsere Webseite (www.radimdienst.de) an oder besuche uns auf Social Media (www.instagram.com/rad_im_dienst/ oder <https://www.linkedin.com/company/radimdienst>).